3. Aufbau eines schuleigenen Warenhauses

**Thema:** Unternehmer werden, mit allen Konsequenzen, von der möglichen Kreditaufnahme bis zur eigenen Lohnauszahlung.

Welchen Lohn kann ich meinen Angestellten zahlen und wie viel Urlaub bekommt er?

Wie werbe ich für mein Produkt am besten und wem biete ich dieses an?

Wie hoch muss der Preis sein, damit ich nicht pleite gehe?

Angeboten werden vor allem die Produkte, die in den anderen Ergänzungsstundenkursen produziert wurden. Es bieten sich zahlreiche Möglichkeiten, von Aufstellung eines Arbeitsplanes über den Wareneinkauf, Lagerhaltung bis zu Verkaufszahlen.

**Zielgruppe:** Angesprochen sind alle, die gerne organisieren, Listen erstellen, Leute einteilen und davon träumen, sich selbst und anderen den gerechten Lohn auszuzahlen.

**Ausblick:** Am Ende des Kurses soll es das Ziel sein, von den grundlegenden Vorgängen und Abläufen in einem Warenhaus oder einem anderen Betrieb Kenntnisse vorweisen zu können.